

Willkommen beim Rhein-Nahe Nahverkehrsverbund (RNN)!

Als Mobilitätsdienstleister bringen wir mit attraktiven Busnetzen und abgestimmten Verbindungen eine neue Qualität in den regionalen Nahverkehr. Unser Verbundgebiet erstreckt sich über die Landkreise Alzey-Worms über Mainz-Bingen bis nach Bad Kreuznach und Birkenfeld. Werde Teil der Verkehrswende im Rhein-Nahe Nahverkehrsverbund (RNN) und wachse mit uns!



Wir suchen Dich am Standort Ingelheim in unbefristeter Teil- oder Vollzeitstellung als

(Key) Account Manager:in mit Schwerpunkt Kommunikation

Das bietet Dir der Job:

- Dein Fokus liegt auf der Großkundengewinnung und Betreuung im Bereich des „Deutschland Tickets Job“ und dem „RNN-KombiTicket“ für den Eventbereich
- Als (Key) Account Manager:in sondierst Du den Kundenmarkt, identifizierst potenzielle Großkunden und bist erste Anlaufstelle rund um die Mobilität deiner Großkunden
- Neben der aktiven Akquise dokumentierst Du Deine Analysen, pflegst geschäftsrelevante Daten und bleibst auch nach Vertragsabschluss im Austausch mit deinen Bestandskunden
- Für die Kundengewinnung und Kundenpflege entwickelst du in Abstimmung mit den Marketingkolleginnen innovative und ansprechende Marketingtools
- Du unterstützt daneben die Geschäftsleitung bei besonderen Projekten und punktest darüber hinaus mit guten Kenntnissen im Office Management

Das ist uns wichtig:

- Kompetent, nahbar und vertrauensvoll – auf Augenhöhe begegnest Du Kund:innen, erkennst deren Bedürfnisse und gehst mit Fingerspitzengefühl darauf ein
- Deine Arbeitsweise zeichnet Zuverlässigkeit sowie die Fähigkeit zu priorisieren aus; kombiniert mit einem Blick für kreative Marketingansätze bei der Neukundengewinnung und Kundenbindung
- Eine analytische Vorgehensweise sowie der sichere Umgang im EDV-Bereich (insbesondere Excel und Outlook) sind für dich selbstverständlich
- Du hast ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Vertriebs- und Marketinghintergrund bzw. eine fundierte kaufmännische Ausbildung absolviert
- Bei der Unterstützung der Geschäftsleitung kommen deine Kenntnisse im Bereich des Office Managements zum Tragen
- Wenn Du dazu noch teamfähig bist, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Work-Life Balance beginnt am Arbeitsplatz:

- Gestalte die Zukunft der Mobilität aktiv mit und profitiere im Rahmen der Verkehrswende von Dynamik und Änderungsbereitschaft innerhalb des RNNs
- Werde Teil eines engagierten und wachsenden Teams mit sehr gutem Betriebsklima, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Profitiere bei der unbefristeten Voll- oder Teilzeitstelle von einer Vergütung in Anlehnung an den Tarifvertrag für den öffentlichen Dienst - Bereich VKA
- Flexible Homeoffice- und Arbeitszeitgestaltung bieten dir optimale Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Weiterbildungen, betriebliche Altersvorsorge und ein vergünstigtes „Deutschland-Ticket Job“ erwarten dich bei uns

Gemeinsam befördern wir den Bereich Großkundenmanagement auf das nächste Level!

Bewirb Dich bitte unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und deinem möglichen Eintrittstermin bei uns. Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail an jobs@rnn.info.

Fragen beantwortet Dir gerne Frau Yvonne Redeker, unter der 06132 78 96 11.

Wir freuen uns auf Dich!