

## Willkommen beim Rhein-Nahe Nahverkehrsverbund (RNN)!

Als Mobilitätsdienstleister bringen wir mit attraktiven Busnetzen und abgestimmten Verbindungen eine neue Qualität in den regionalen Nahverkehr. Unser Verbundgebiet erstreckt sich über die Landkreise Alzey-Worms über Mainz-Bingen bis nach Bad Kreuznach und Birkenfeld. Werde Teil der Verkehrswende im Rhein-Nahe Nahverkehrsverbund (RNN) und wachse mit uns!



Wir suchen Dich am Standort Ingelheim in unbefristeter Teil- oder Vollzeitstellung als

# (Key) Account Manager:in mit Schwerpunkt Kommunikation

## Das bietet Dir der Job:

- Dein Fokus liegt auf dem Vertrieb des Deutschland- und Kombi-Tickets
- Als (Key) Account Manager:in sondierst Du den Kundenmarkt, führst Analysen durch, identifizierst potenzielle Neukund:innen- und kategorisierst den Bestand
- Neben der Akquise dokumentierst Du Deine Analysen, pflegst die Datenbanken und bereitest geschäftsrelevante Dokumente auf
- Du entwickelst verkaufsfördernde Maßnahmen und konzipierst gemeinsam mit der internen Marketingabteilung ansprechende Werbekampagnen
- Bei der Akquise von Neukund:innen nutzt Du innovative Wege der Ansprache, wie zum Beispiel „Social Selling“ oder „Direct Mailing“ und sammelst wertvolle Kontakte auf Messen und Events

## Das ist uns wichtig:

- Kompetent, nahbar und vertrauensvoll – auf Augenhöhe begegnest Du Kund:innen, erkennst deren Bedürfnisse und gehst mit Fingerspitzengefühl darauf ein
- Deine Arbeitsweise zeichnen Zuverlässigkeit, Struktur sowie die Fähigkeit zu priorisieren aus
- Analytische Vorgehensweisen sowie ein sicherer Umgang im EDV-Bereich (insbesondere Excel und Outlook) sind für dich selbstverständlich
- Du hast ein betriebswirtschaftliches Studium bzw. eine fundierte kaufmännische Ausbildung im Vertrieb absolviert und punktest idealerweise durch Vorkenntnisse bei der Akquise
- Wenn Du dazu noch teamfähig bist, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

## Work-Life Balance beginnt am Arbeitsplatz:

- Gestalte die Zukunft der Mobilität aktiv mit und profitiere im Rahmen der Verkehrswende von Dynamik und Änderungsbereitschaft innerhalb des RNNs
- Werde Teil eines engagierten und wachsenden Teams mit sehr gutem Betriebsklima, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Profitiere bei der unbefristeten Voll- oder Teilzeitstelle von einer Vergütung in Anlehnung an den Tarifvertrag für den Öffentlichen Dienst - Bereich VKA
- Flexible Homeoffice- und Arbeitszeitgestaltung bietet dir optimale Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Weiterbildungen, betriebliche Altersvorsorge und ein vergünstigtes „Deutschland-Ticket Job“ runden Dein Wohlfühl-Paket bei der RNN GmbH ab

## Gemeinsam heben wir den Bereich Großkundenmanagement auf das nächste Level!

Bewirb Dich unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin bei uns. Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen bitte gebündelt in einer PDF-Datei per E-Mail an [jobs@rnn.info](mailto:jobs@rnn.info).

Fragen beantworten Dir gerne Frau Yvonne Sprecher unter der 06132 78 96 11.

## Wir freuen uns auf Dich!